

TECHNICO COMMERCIAL SEDENTAIRE H/F

Solutions métalliques & Accès sécurisés en hauteur

Depuis plusieurs années, Le Groupe YESKA accompagne ses clients dans la réalisation d'ouvrages métalliques, d'accès sécurisés en hauteur, avec exigence, réactivité et savoir-faire.

A taille humaine, nous cultivons un fonctionnement simple et efficace, basé sur l'humilité, la confiance, la proximité, la performance et l'entraide entre les équipes.

En complément de votre sensibilité technique vous avez une fibre commerciale et aimez trouver des solutions adaptées aux besoins des clients ?

Vous souhaitez évoluer au sein d'une équipe jeune et dynamique dans un environnement industriel moderne où commerce et ingénierie sont en étroite collaboration ?

Dans ce contexte de développement, nous recherchons un Technico-Commercial Sédentaire H/F

Votre rôle

Au cœur du pôle commercial, vous mettrez à profit vos connaissances techniques pour accompagner nos clients dans l'étude et la définition de leurs besoins.

Au quotidien vous analysez les attentes clients, renforcez les relations commerciales et proposez des offres sur mesure.

Vos principales missions

1. Répondre aux demandes entrantes de devis sur nos produits standards

- Accès sécurisés en hauteur (Echelles à crinoline, escaliers, passerelles...)
- Mobiliers et équipements de chantier (escalier provisoire de chantier, table de sciage...)

2. Analyser les besoins techniques et spécifiques des clients

- Participer à l'adaptation technique des solutions proposées en collaboration avec le bureau d'études
- Réaliser le chiffrage et les offres commerciales
- Assurer le suivi des dossiers jusqu'à la livraison des produits aux clients

Profil recherché

De formation BUT/BTS en Génie Mécanique et Productique / Conception de Produits Industriels ou Ingénieur Mécanique avec une appétence commerciale.

Vos points forts :

- La lecture de plans et la compréhension mécanique ;
- L'analyse technique et la recherche de solutions ;
- Les échanges avec des interlocuteurs variés (acheteurs/BE/Chef de chantier/Poseurs)
- Les environnements industriels et du BTP
- Bon communicant, vous maîtrisez les échanges commerciaux

Une première expérience en industrie/BTP, bureau d'études ou support technico-commercial est un plus.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Entreprise à taille humaine avec des échanges directs
- Proximité entre commerce et technique
- Participation au développement de nouveaux projets/produits
- Un secteur spécialisé où l'expertise a de la valeur.

Informations complémentaires

- Poste sédentaire sur Val de Reuil
- CDI
- Rémunération et primes sur objectifs à partir de 40K (selon profil et expérience)
- Mutuelle d'entreprise prise en charge à 100%
- Prime annuelle de Participation
- Participation aux frais de transport (domicile/travail)
- Participation du groupe à de nombreux événements sportifs
- Organisation d'événements inter entreprise